

Nr.	Firma	Descriere & Produse	Obiective în România/Republica Moldova
1	DRAUSY GmbH Umweltbiotechnologie www.drausy.de  Participant: Cordula Jäger Managing partner	Domeniul economic: tehnologii de mediu Anul înființării: 1998 Numărul de angajați: 5 Activitățile firmei: - printr-un produs patentat, producție proprie, oferă tratament de suprafață minim invaziv - oxigenarea stratului de sol; - promovează crearea de ape proaspete și rezistente și contribuie activ la îmbunătățirea sănătății ecologice. Produse/Servicii: - tratarea apelor: aerarea biotehnică pentru reziliența corpurilor de apă; - eliminarea mirosurilor: îmbogățirea cu oxigen minim invazivă: aerarea direcționată în conductele sub presiune ale apelor uzate previne formarea de H₂S înainte ca mirosurile să se poată dezvolta. Avantaje tratamentului Drausy: - reducerea algelor și a cianobacteriilor: promovarea condițiilor de apă limpede; - prevenirea uciderii peștilor: crearea unui habitat sănătos; - legarea fosfaților: minimizarea excesului de nutrienți; - reducerea nămolului: îmbunătățirea calității apei; - tehnologie eficientă din punct de vedere energetic: oxigenul este distribuit uniform cu volume mici de aer, fără consum mare de energie; - soluții durabile: sisteme care funcționează fiabil și fără probleme timp de mulți ani.	Cooperare cu: - experți în protecția mediului și conservarea naturii, calitatea corpurilor de apă; - companii de gestionare a apelor cu focus pe lacuri, iazuri, zone protejate; - administrații, proprietari de parcuri peisagistice sau de agrement cu zone de apă. Profilul partenerului: - operatori de lacuri, iazuri și canale; - companii specializate în tehnologia mediului, materiale de construcție pentru inginerie hidraulică; - instalatori în domeniul gestionării apei. Parteneri pentru distribuție: - ingineri consultanți și executivi; - experți pentru calitatea mediului și conservarea naturii corpurilor de apă; - distribuție Drausy® Professional și componente: ventilație liniară cu compresor, rezervor presurizat, container de reținere; - vânzări și, eventual, instalare, monitorizare, servicii de întreținere. Sprijin oferit partenerilor: - mărci/licențe; - instruire tehnică; - altele. Grupuri țintă: - operatori de corpuri de apă: asociații cu scop special - companii de amenajare a iazurilor și de inginerie hidraulică care ar dori să includă produsul în portofoliul lor Produse complementare: - compresoare; - recipiente sub presiune; - componente pentru iazuri și inginerie hidraulică; - măsuri de desecare; - arhitectură peisagistică cu accent pe corpurile de apă.
2	Flottweg SE www.flottweg.com  Participant: Jens Koch Global Sales Engineer (Sewage & Water Solutions)	Domeniul economic: producător tehnic de separare Anul înființării: 1911 Numărul de angajați: ≥500 Cifra de afaceri anuală (mil.€): ≥ 250 Produse/Servicii: - decantoare - tricanter - sedicanter - separatoare și prese cu bandă Utilizarea produselor/serviciilor companiei în: - municipalități și companii industriale	Profilul partenerului: - municipalități - companii industriale Grupuri țintă: - operatori de stații de epurare a apelor uzate, - uzine de apă și instalații de biogaz, atât municipale, cât și industriale Compania are deja distribuitori, clienți finali și reprezentanță în România/Republica Moldova.

Nr.	Firma	Descriere & Produse	Obiective în România/Republica Moldova
3	FlowChief GmbH www.flowchief.de  Participant: Dmitri Azacki Head of International Sales	Domeniul economic: IT Anul înființării: 2002 Numărul de angajați: 45 Cifra de afaceri anuală (mil.€): 7 Cota de export (%): 10 Produse/Servicii: - SCADA și sisteme de gestionare a energiei; - PLC-uri, tablouri de distribuție, echipamente de contorizare, data loggers; - integrarea proiectelor de automatizare, programarea PLC, vizualizarea și integrarea sistemului SCADA.	Cooperare cu: - companii automatizate din orice industrie; - integratori de sistem; - companii specializate în tratarea apei și a apelor reziduale, biogaz și alte centrale electrice; - industria cimentului. Profilul partenerului: - integrarea proiectelor de automatizare; - programare PLC; - vizualizarea și integrarea sistemului SCADA Parteneri pentru distribuție: - companii din sectorul automatizării Sprijin oferit partenerilor: - mărci/licențe - instruire tehnică Grupuri țintă: - integratori din sectorul automatizării și energiei - birouri de inginerie și proiectare Compania are deja clienți finali în România/Republica Moldova.
4	HUBER SE www.huber-se.com  Participant: Karsten Schulze Inginer tehnic de vânzări - Echipa de uscare a nămolului	Domeniul economic: Tratarea apei, tratarea apelor reziduale și tratarea nămolurilor Anul înființării: 1872 Numărul de angajați: 925 Cifra de afaceri anuală (mil.€): 187 Cota de export (%): 80 Produse/Servicii: - Tehnologia mașinilor - produse și soluții pentru tratarea apei, a apelor uzate și a nămolului - Oferim produse pentru următoarele domenii: ▶ Tratarea mecanică a apelor uzate ▶ Tratarea mecanică a nămolurilor ▶ Tratarea termică a nămolurilor ▶ Filtrarea și flotarea ▶ Tratarea reziduurilor ▶ Alimentarea cu apă potabilă ▶ Tratarea apei potabile ▶ Încălzirea și răcirea cu apă uzată Utilizarea produselor/serviciilor companiei în: ▶ Stații de tratare a apelor uzate ▶ Sisteme de canalizare ▶ Industrii ▶ Alimentarea cu apă	Cooperare cu: - companii din domeniul apei, apei uzate, industrie; - producători de instalații; - municipalități. Grupuri țintă: - companii industriale care dețin/necesită propriile instalații de tratare a apelor uzate; - companii municipale; - asociații de apă uzată; - furnizori de apă potabilă; - producători de instalații în domeniul nostru de activitate. Compania are deja reprezentanță și clienți finali în România/Republica Moldova.

Nr.	Firma	Descriere & Produse	Obiective în România/ Republica Moldova
5	KLARO GmbH www.klaro.eu  Participant: Heichel Rainer Key Account Manager	Domeniul economic: Tratarea / purificarea apelor reziduale Anul înființării: 2001 Numărul de angajați: 35 Cifra de afaceri anuală (mil.€): 10 Cota de export (%): 65 Produse/Servicii: - Sisteme de tratare biologică a apelor uzate de la 1 la 1.500 m³/zi, - kituri de modernizare pentru rezervoare din beton și plastic, - instalații mobile cu containere Avantaje: Toate stațiile de tratare a apelor uzate KLARO funcționează cu procesul complet biologic SBR (Sequencing Batch Reactor). Spre deosebire de sistemele convenționale, procesele se desfășoară într-o manieră controlată în timp într-un singur rezervor. Aceasta înseamnă că reactorul îndeplinește simultan sarcinile unui reactor biologic și ale unui rezervor de sedimentare. Nu este necesar un clarificator primar sau secundar separat - acest lucru economisește spațiu și reduce atât costurile de instalare, cât și cele de operare.	Cooperare cu: - companii care ofera servicii in domeniul apelor uzate - gospodării private / companii / hoteluri, restaurante, operatori de evenimente / orașe și municipalități Profilul partenerului Companii active în sectorul apei/apelor uzate, domeniul construcțiilor. Grupuri țintă: - companii de servicii în sectorul apei/apelor uzate, - fabrici de beton, - companii de construcții, - companii de servicii în sectorul construcțiilor - compania are deja partener de distribuție în România/Republica Moldova
6	M Consult GmbH Gesellschaft für Papier-, Umwelt und Energietechnik www.mconsult.de  Participant: Dr. Karl Georg Leutsch CEO	Domeniul economic: Inginerie și consultanță în domeniul tehnologiei mediului (tratarea apelor reziduale; tratarea nămolurilor) și în domeniul tehnologiei hârtiei Anul înființării: 1997 Numărul de angajați: 21 Cifra de afaceri anuală (mil.€): 4 Cota de export (%): 30 Activitățile firmei: - servicii de pre-inginerie, inginerie de bază și de detaliu; - asistență pentru instalare; - management de proiect și punere în funcțiune în construcția/reconstrucția stațiilor de tratare a apelor reziduale (industriale și municipale) în construcția/reconstrucția fabricilor de hârtie (în special cele care reciclează deșeurile de hârtie). Produse/Servicii: - proiectant general alături de rețeaua de parteneri de proiectare cu care pot acoperi toate disciplinele planificării sistemelor (mecanică, electrică, automatizare, inginerie civilă, inginerie structurală etc.).	Cooperare cu: - producători de instalații, - companii de construcții, - furnizori de servicii de inginerie Parteneri pentru distribuție: - furnizori de servicii de inginerie pentru vânzarea de servicii de planificare /inginerie; - parteneri care ne pot sprijini în proiecte mai mari, în special în ingineria detaliată în domeniul planificării conductelor și al construcțiilor metalice. Grupuri țintă: - orașe; - producători de instalații; - companii de construcții; - fabrici de hârtie; - fabrici de lapte; - fabrici de bere; - mari producători de alimente care au nevoie sau doresc să transforme o stație de tratare a apelor reziduale, care doresc să producă un material reciclabil sau energie din materiale reziduale (deșeuri).

Nr.	Firma	Descriere & Produse	Obiective în România/ Republica Moldova
7	RELINEEUROPE GmbH www.relineeurope.com  Participant: Jakub Kania Area Sales Manager	Domeniul economic: inginerie civilă - reabilitarea conductelor fără săpare de șanțuri Anul înființării: 2009 Numărul de angajați: 147 Cifra de afaceri anuală (mil.€): 63 Cota de export (%): 56 Produse/Servicii: - Materiale și echipamente pentru reabilitarea conductelor fără săpare de șanțuri cu ajutorul căptușelilor cu întărire in situ (UV CIPP) Avantaje: - economie de costuri în comparație cu construcția în șanț deschis - durată lungă de viață a conductelor reabilite (50 ani) - restaurare rapidă și asigurarea unui sistem de conducte funcțional - Gama de aplicații: Circuit DN 140 -DN 1900, Profil Ei 1400/2100 - cel mai mare portofoliu - fără drumuri sau terasamente complexe, fără deplasarea maselor de sol, conservarea vegetației / rădăcinilor copacilor - proces de reabilitare calificat - asigurarea staticii originale și îmbunătățirea stării întregii conducte - timp de instalare extrem de scurt (doar câteva ore)	Cooperare cu: - operatori de rețele de canalizare, apă și apă potabilă Parteneri pentru distribuție: - birouri de inginerie și proiectanți implicați în planificarea proiectelor de întreținere a infrastructurii subterane; - companii de inginerie civilă pentru reabilitarea infrastructurii subterane și/sau a conductelor fără șanțuri; - operatori de rețele de conducte / municipalități / industrie; - pentru planificarea proiectelor de întreținere a conductelor de apă uzată, utilități și apă potabilă. Sprijin oferit partenerilor: - instruire tehnică - altele Grupuri țintă: - operatori de rețele de conducte / municipalități / industrie; - companii de construcții care utilizează tehnologii fără șanțuri; - companii de construcții care sunt interesate de tehnologiile fără șanțuri. Compania are deja partener de distribuție și clienți finali în România/Republica Moldova.
8	Tholander Ablufttechnik GmbH www.tholander.de  Participant: Jacqueline Heinrich Sales and Marketing Manager	Domeniul economic: Ingineria instalațiilor, sisteme de purificare a aerului evacuat Anul înființării: 1986 Numărul de angajați: 20 Cifra de afaceri anuală (mil.€): 6,25 Cota de export (%): 78 Activitățile firmei: - furnizori de sisteme de eliminare a mirosurilor și de purificare a aerului evacuat pentru aplicații industriale și municipale. Produse/Servicii: - Biofiltre - Scrubbers cu contracurent - Scrubbers cu flux încrucișat - Scrubbers Multi-Venturi - Filtre biotrickling - Filtre cu cărbune activ - Gama noastră de servicii se extinde de la consultanță, planificare de proiect, instalare și punere în funcțiune până la servicii post-vânzare.	Cooperare cu: - beneficiari din industrie, municipalități și autorități publice; Grupuri țintă: - potențiali clienți care au probleme cu emisiile de mirosuri: - clienți din sectorul gestionării deșeurilor (tratarea apelor reziduale, gestionarea deșeurilor solide, compostare, instalații de biogaz, ecarisaj etc.) și al prelucrării produselor alimentare și agricole. Compania are deja clienți finali în România/Republica Moldova.